



Business Development: Planung und BD-Toolbox für die Umsetzung

Ein erfolgreiches Business Development, ob für Sie persönlich, Ihre Praxis- oder Industriegruppe oder die Kanzlei beginnt mit einer strategisch ausgerichteten Planung. Ein Plan ist jedoch stets nur so wertvoll wie seine erfolgreiche Umsetzung. Welche Instrumente und welche Vorgehensweise führen Sie zum Erfolg? Auf Basis meiner langjährigen Erfahrung entstand die BD-Toolbox: ein Werkzeugkasten mit erprobten Methoden für eine praxisnahe und effiziente Umsetzung Ihrer Business Development Maßnahmen.

Angebot

- ▶ Profilschärfung, Festlegung von Kernkompetenzen und daraus abgeleiteten Kernbotschaften (Stichwort SWOT Analyse, USP)
- ▶ Erstellung von BD-Plänen inkl. ABC-Mandantenanalyse und best practice Tipps zur Umsetzung
- ▶ Mandantenfeedbackverfahren: Auswahl und passgenaue Umsetzung
- ▶ Key-Client Pläne und Ermittlung von Cross-Selling Potential
- ▶ Produktentwicklung: Innovative Beratungsprodukte zielsicher entwickeln
- ▶ Begleitung bei aktuellen Pitches und Aufbau einer Pitchdatenbank
- ▶ Eventkonzeption zur Erreichung Ihrer BD-Ziele
- ▶ Networking: Best practices für Gespräche und Akquise



Kosten

BD-Planung, je nach zeitlichem Aufwand oder pauschal ab 1200 €

BD-Toolbox im Rahmen eines Workshops mit „Nachbearbeitung“ ab 1500 €

Weitere Begleitung je nach zeitlichem Aufwand, Stundensatz ab 130 €